



وزارت علوم، تحقیقات و فناوری
شورای برنامه ریزی آموزشی و درسی علمی - کاربردی

مشخصات کلی، برنامه و سرفصل دروس
دوره کاردانی حرفه‌ای
مدیریت گسب و کار

به روش اجرای ترمی و پودمانی



گروه مدیریت و خدمات اجتماعی

این برنامه به پیشنهاد گروه مدیریت و خدمات اجتماعی در جلسه ۲۰۴ مورخ ۱۳۹۱/۶/۱۹
شورای برنامه ریزی آموزشی و درسی علمی - کاربردی مطرح شد و با اکثریت آراء به تصویب
رسید. این برنامه از تاریخ ابلاغ برای موسسات و مراکز آموزشی علمی - کاربردی که مجوز اجرای
آن را دارند قابل اجرا است.

بسم الله الرحمن الرحيم

برنامه آموزشی و درسی دوره کاردارانی حرفه ای

مدیریت کسب و کار

تصویبه جلسه ۲۰۴ مورخ ۱۳۹۱/۶/۱۹ شورای برنامه ریزی آموزشی و درسی
علمی - کاربردی

شورای برنامه ریزی آموزشی و درسی علمی - کاربردی در جلسه ۲۰۴ مورخ ۱۳۹۱/۶/۱۹ براساس پیشنهاد گروه مدیریت و خدمات اجتماعی برنامه آموزشی و درسی دوره مدیریت کسب و کار را مطرح و تصویب کرد. این برنامه از تاریخ ابلاغ در موسسات و مراکز آموزشی علمی - کاربردی که مجوز اجرای آن را از دانشگاه جامع علمی - کاربردی اخذ نموده‌اند، قابل اجراست.

رأي صادره جلسه ۲۰۴ مورخ ۱۳۹۱/۶/۱۹ شورای برنامه ریزی آموزشی و درسی علمی - کاربردی در

خصوص برنامه آموزشی و درسی کاردارانی حرفه ای

مدیریت کسب و کار

صحیح است. به واحدهای مجری ابلاغ شود.

عبدالرسول بور جباس

رئيس شورای برنامه ریزی آموزشی و درسی علمی - کاربردی

روبوست

معاون مجرم آموزشی دانشگاه جامع علمی - کاربردی خواهشمند است به واحد الهای مجری ابلاغ نمایند

مورد تأیید است:

علیرضا جمالزاده

ذیپر شورای

برنامه ریزی آموزشی و درسی علمی - کاربردی

عبیسی کشاورز

سرپرست دفتر

برنامه ریزی آموزش مهارتی

رجیعلی فرزونش

نایب رئیس

شورای برنامه ریزی آموزشی و درسی



فهرست مطالب

۱	فصل اول
۲	مشخصات کلی برنامه آموزشی	
۳	نقدنامه
۴	تعریف و هدف
۵	صورت و اهمیت
۶	قالب‌ها و مهارت‌های متربک فارغ‌التحصیلان
۷	قالب‌ها و توانمندی‌های حرفه‌ای فارغ‌التحصیلان
۸	متانفیل فاصل احراز
۹	حوابط و شرایط پذیرش دانشجو
۱۰	اطول و ساختار دوره
۱۱	جدول مقادی جهت‌گیری نظری و مهارتی دروس بر حسب ساعت
۱۲	جدول استاندارد تعداد واحد‌های درسی
۱۳
۱۴	فصل دوم
۱۵	جداول دروس
۱۶	جداول دروس عمومی
۱۷	جداول دروس پیش‌پاز
۱۸	جدول دروس مهارت‌های متربک
۱۹	جدول دروس پایه
۲۰	جدول دروس اصلی
۲۱	جدول دروس شخصی
۲۲	جدول دروس آموزش در محیط کار
۲۳	جدول ترمینی
۲۴	جدول مشخصات بودمان
۲۵	جدول نحوه اجرای بودمان
۲۶
۲۷	فصل سوم
۲۸	سرفصل دروس، ریز محتوا و استانداردهای آموزشی در مرکز مجری
۲۹	الف: هدف درس
۳۰	بع: سرفصل آموزشی
۳۱	ج: مبيع درسی
۳۲	د: استانداردهای آموزشی درس
۳۳
۳۴	فصل چهارم
۳۵	سرفصل دروس و استانداردهای اجرای آموزش در محیط کار
۳۶	کاربری



دوره کارداری حرفه‌ای مدیریت کسب و کار

۶۷	کارورزی آ
۶۹	کارورزی آ
۷۱	پیوست ۱
۷۲	پیوست ۲
		فهرست :
۷۳	برفصل دروس پیش‌باز (در صورت لزوم)
۷۴	منحصراً تدوین گشته‌ان



فصل اول

مشخصات کلی برنامه آموزشی

۴



مقدمه:

در نظامهای اقتصادی مقوله بازار به عنوان مهمترین رکن و عامل تعیین کننده رونق اقتصادی کشور مطرح است در سالهای اخیر تغییرات بسیاری در بازار، محیط کسب و کار را تبدیل به محیطی پر ناامان و توانم با خطرات زیاد گرده است. اگر جستجوی فرستهای مناسب کسب و کار در این محیط متغیر با موفقیت قرین شود، جایز تجارت با مشکلات عدیده ای مواجه شده و چه سما نامزد شکست کامل بیش برود. در این شرایط لزوم برخورد علمی با مقوله کسب و کار و حرکت به سمت جایگزینی روش‌های توسعه به جای روش‌های سنتی، ایجاد می‌نماید که مدیران و مستدبان واحدهای صنعتی با اصول و روش‌های کسب و کار آشنا شوند امروزه با پیشرفت صنایع کشور در ابعاد مختلف، احساس نیاز به همگامی بین مراکز علمی - تحقیقاتی و صنعت به خوبی اثکار شده است یکی از وظایف مراکز علمی در قبال صنعت، تربیت و آماده سازی نیروی متخصص می‌باشد.

در این راستا دوره کاردانی حرفه‌ای مدیریت کسب و کار برای عرصه و تامین نیروی انسانی ماهر جهت منافع این صنعت تدوین شده است.

تعریف و هدف:

هدف از برگزاری دوره کاردانی حرفه‌ای مدیریت کسب و کار، تربیت و آموزش نیروی انسانی مورد نیاز برای فعالیت در حوزه کسب و کار و نیز بهسازی عملکرد فعالان فعلی این حوزه است. طی این دوره، دانشجویان علاوه بر آشنایی با مبانی نظری کسب و کار، مهارت‌های لازم برای اداره واحدهای صنعتی تولیدی، خدمات فنی، خدماتی و توزیعی را کسب می‌نمایند.

ضرورت و آنکه می‌تواند:

نظر به تعدد فعالیتهای تولیدی و خدماتی در سطح کشور و همچنین بود افراد متخصص در سطح کاردانی و تکنیک در این زمینه، نیاز شدید به این بخش از نیروی انسانی در سطح کارخانجات، کارگاه‌ها و صنایع و خدمات کشور آشکار می‌باشد. از سوی دیگر در بسیاری از موارد شاعده بکارگیری نیروی کارشناس در حوزه هایی می‌باشد که کاردان به راحتی قادر به عرضه خدمات علمی و عملی در آن می‌باشد و عدم حضور کاردان باعث ایجاد یک خلاصه بزرگ بین نیروهای مهندسی و کارگری و "گاهها" بروز مشکل‌الاند در محیط‌های کسب و کار گشته است.



قابلیت‌ها و مهارت‌های مشترک فارغ‌التحصیلان:

الف - گزارش توصیی و مستند سازی

ب - ارائه گزارش نتایج کار و جریان فعالیت‌ها (Presentation)

ب - انجام کار گروهی

ت - طبقه‌بندی و بهداشت اطلاعات

ث - پیغام‌گیری از رایانه

ج - همکاری ارتباط موثر در محیط کار

ج - سازماندهی و اداره کردن افراد تحت سرپرستی و آموزش آنها

ج - خودآموزی و بادگیری مستمر در راستای بالندگی شغلی

خ - ایجاد کسب و کارهای کوچک و کارآفرینی

د - رعایت احلاق حرفه‌ای و تنظیم رفتار سازمانی

ذ - اجرای ازامات بهداشت، آیمنی و محیط زیست (HSE)

ر - تفکر نقادانه و انتشاری

ز - خلاقیت و نوآوری

قابلیت‌ها و مهارت‌های حرفه‌ای فارغ‌التحصیلان:

- اداره واحدهای صنعتی تولیدی، خدمات فنی، خدماتی و توزیعی

- تراویث و بکارگیری ملاد قوانین و مقررات مربوط به کسب و کار

- انتقال مهارت‌های کسب و کار به افراد تحت سرپرستی

- تأسیس و راه‌اندازی واحدهای کوچک کسب و کار

- شناسایی بازارهای مخلوق معتبر معتبر معتبر معتبر معتبر معتبر

- امور خوبید و فروش در سازمانهای دولتی و غیر دولتی

- انجام کار با رایانه و به کارگیری آن در محیط‌های کسب و کار

مشاغل قابل احراز:

- کارگردان کسب و کار در بخش‌های بازرگانی، بازاریابی، منابع انسانی، واحدهای برنامه ریزی بازاریابی، واحدهای پژوهشی فروش و

واحدهای لجستیک سازمانها

- متخصص واحد ارتباط با مشتریان (CRM) در واحدهای کسب و کار

ضوابط و شرایط پذیرش دانشجو: (رشته تحصیلی دبلیم - گواهی سلامت...):

- داشتن دبلیم سه ساله فنی و حرفه‌ای و کار دانش - دبلیم ریاضی فیزیک و علوم تجربی نظام جدید و قدیم

- سایر دانشمند

- احراز شرایط عمومی تحصیل در نظر آموزش عالی کشور



طول و ساختار دوره:

دوره کارداری حرفه‌ای مبتنی بر نظام واحدی و منشکل از مجموعه‌ای از دروس نظری و مهارتی است و با توجه به قابلیت‌ها و مهارت‌های مشترک و حرفه‌ای به ۲ بخش «آموزش در مرکز مجری» و «آموزش در محیط کار» تقسیم می‌شود. مجموع واحدهای هر دوره بین ۶۸ تا ۷۲ واحد و مجموع ساعت آن ۱۷۵۰ تا ۲۱۰۰ ساعت می‌باشد که در طول حداقل ۲ و حداکثر ۳ سال قابل اجرا است. این دوره به دو روش نیمسالی و بیوسمانی اجرا می‌شود.

۱. آموزش در مرکز مجری :

بخش آموزش در مرکز مجری شامل ۶۲ تا ۶۷ واحد، معادل ۱۲۵۰ تا ۱۵۵۰ ساعت است. هر واحد نظری معادل ۱۶ ساعت، هر واحد آزمایشگاهی معادل ۲۲ ساعت، هر واحد کارگاهی و پروژه معادل ۴۸ ساعت است. در موارد خاص دروس آزمایشگاهی و کارگاهی یک واحدی را می‌توان به ترتیب ۹۸ و ۶۴ ساعت در نظر گرفت.

۲. آموزش در محیط کار:

این بخش از آموزش عبارت است از مجموعه فعالیت‌هایی که دانشجو به منظور تسلط عملی و درک کاربردی از آموخته‌های خود در آغاز، حین و پایان دوره تحصیلی در محیط کار واقعی انجام می‌دهد. این بخش شامل یک درس کاربردی و ۳ درس کارورزی در مجموع به میزان ۵ واحد، معادل ۱۲ ساعت است. هر واحد کاربردی معادل ۳۲ ساعت و هر واحد کارورزی معادل ۱۲ ساعت می‌باشد.

جدول مقابله‌ای جهت گیری نظری و مهارتی دروس بحسب ساعت (بدون اختساب دروس عمومی) :

نوع درس	جمع ساعت	درصد	درصد	درصد استاندارد
نظری	۷۰۴	۷.۶	۷.۶	۴۰
مهارتی	۹۷۶	۹.۸	۹.۸	۶۰
جمع	۱۶۸۰	۱۰۰	۱۰۰	



جدول استاندارد تعداد واحدهای درسی:

برنامه مورد نظر	استاندارد(تعداد واحد)	دروس
۱۱	۱۱	عمومی (تصویب شورای عالی انقلاب فرهنگی)
۳	۱	عمومی (تصویب مجلس شورای اسلامی)
۸	۸	مهارت های مشترک
۱۰	۵-۱۰	پایه
۱۵	۱۴-۲۰	اصلی
۲۱	۲۰-۲۸	نتخصصی
-	حداقل ۶ واحد از دروس نخصصی برای هر "گروه درس"	"گروه درس" اختیاری (درصورت لزوم)
۱	۱	کاربینی
۲	۲	کارورزی ۱
۲	۲	کارورزی ۲
۷۱	۶۸-۷۲	جمع کل

ه از مجموع دروس اصلی و نتخصصی حداقل ۱۰ واحد باید به صورت عملی آموزش شود دروس عملی شامل آزمایشگاه، کارگاه و بروزه است.



فصل دوم

جداول دروس



جدول دروس عمومی:

ساعت			تعداد واحد	نام درس	شماره درس	ردیف
جمع	عملی	نظری				
۴۸	-	۴۸	۳	فارسی		۱
۴۸	-	۴۸	۳	زبان خارجی		۲
۳۲	-	۲۲	۲	یک درس از گروه درس «عیانی نظری اسلام» ^۱		۳
۳۲	-	۲۲	۲	یک درس از گروه درس «اخلاق و تربیت اسلام» ^۲		۴
۳۲	۲۲	-	۱	تربیت بدنی ^۳		۵
۱۶	-	۱۶	۱	جمعیت و تنظیم خانواده ^۴		۶
۲۰۸	۲۲	۱۷۶	۱۲	جمع		

۱- گروه درس «عیانی نظری اسلام» شامل ۴ درس (۱- اندیشه اسلامی (۱) ۲- اندیشه اسلامی (۲) ۳- انسان در اسلام ۴- حقوق اجتماعی - سبائی در اسلام) مطابق مصوبه جلسه ۵۴۲ شورای عالی انقلاب فرهنگی است.

۲- گروه درس «اخلاق و تربیت اسلامی» شامل ۵ درس (۱- فلسفه اخلاق - ۲- اخلاق اسلامی ۳- این زندگی ۴- عرفان علی اسلام) مطابق مصوبه جلسه ۵۴۲ شورای عالی انقلاب فرهنگی و ۵- درس انسانی با حقایق مقدس مصوب جلسه ۷۷۷ مورخ ۱۳۸۹/۱۱/۹ شورای برنامه ریزی آموزش عالی وزارت علوم، تحقیقات و فناوری است.

۳- این درس بر اساس مصوبه جلسه ۸۲۳ مورخ ۱۳۹۱/۱۲/۶ شورای برنامه ریزی آموزشی عالی با عنوان دانش خانواده و جمعیت به ارزش ۲ واحد از نیمسال اول سال تحصیلی ۹۳-۹۴ قابلیت اجرا دارد.

۴- دانشجویان اقلیت های دینی می توانند دروس مورد نظر خود را بدون هیچ محدودیتی از بین کلیه دروس معارف اسلامی انتخاب کرده و پذیرانند (مطابق مصوبه جلسه ۵۴۲ شورای عالی انقلاب فرهنگی است).

** دروس ردیفهای ۱ و ۲ باید در دو جلسه ۱/۵ ساعته در ۱۶ هفته تدریس شود.



دوره کارداشی حرفه‌ای مدیریت کسب و کار

جدول دروس پیش نیاز (در صورت لزوم برای دارندگان دیپلم های غیر مرتبط):

ردیف	شماره درس	نام درس	تعداد واحد	ساعت		
				نظری	عملی	جمع
۱		زبان	۲	-	۲۲	۳۲
۲		ریاضی	۲	-	۲۲	۳۲
		جمع	۴	-	۶۴	۶۴

*برفضل دروس پیش نیاز ضمیمه برنامه درسی است (راهن تعداد واحد دروس پیش نیاز (سقف واحد) بر اساس ضوابط دانشگاه جامع علمی-کاربردی تعیین می شود)

جدول دروس مهارت های مشترک:

ردیف	شماره درس	نام درس	تعداد واحد	ساعت			همینیاز	بیش نیاز
				نظری	عملی	جمع		
۱		اخلاق حرفه‌ای	۲	-	۲۲	۳۲	-	-
۲		خدمات الکترونیک	۲	-	۲۲	۳۲	-	-
۳		کاربرد فناوری اطلاعات و ارتباطات	۲	-	۲۲	۳۲	-	-
۴		مهارت ها و قوانین کسب و کار	۲	-	۲۲	۳۲	-	-
		جمع	۸	-	۱۲۸	۱۲۸	-	-

جدول دروس پایه:

ردیف	شماره درس	نام درس	تعداد واحد	ساعت			همینیاز	بیش نیاز
				نظری	عملی	جمع		
۱		اصول علم اقتصاد	۳	-	۴۸	۴۸	-	-
۲		اصول حسابداری	۳	-	۴۸	۴۸	-	-
۳		کسب و کار از عدیدگاه اسلام	۳	-	۳۲	۳۲	-	-
۴		آثار	۲	-	۳۲	۳۲	-	-
		جمع	۱۰	-	۱۶۰	۱۶۰	-	-



دوره کاردانی حرفه‌ای مدیریت کسب و کار

جدول دروس اصلی:

ردیف	شماره درس	نام درس	تعداد واحد	ساعت			پیش‌نیاز	هم‌نیاز
				نظری	عملی	جمع		
۱		قوانين و مقررات عمومی	۳	-	۴۸	۴۸	-	-
۲		قانون نظام صنفی و این نامه های اجرایی آن	۳	-	۴۸	۴۸	-	-
۳		قوانين و مقررات اینمی و بهداشتی در واحدهای صنفی	۳	-	۴۸	۴۸	-	-
۴		مقررات استاندارد و کنترل کیفیت	۲	-	۳۲	۳۲	-	-
۵		مبانی سازمان و مدیریت	۲	-	۳۲	۳۲	-	-
۶		مشتری مداری	۲	-	۳۲	۳۲	-	-
جمع								۲۴۰

جدول دروس تخصصی:

ردیف	شماره درس	نام درس	تعداد واحد	ساعت			پیش‌نیاز	هم‌نیاز
				نظری	عملی	جمع		
۱		زبان تخصصی	۲	-	۳۲	۳۲	زبان خارجی	-
۲		سرپرستی واحدهای کسب و کار	۲	۱۶	۴۸	۶۴	مبانی سازمان و مدیریت	-
۳		مدیریت بازاریابی	۲	۱۶	۴۸	۶۴	اصول علم اقتصاد	-
۴		فروش	۲	۱۶	۴۸	۶۴	مدیریت بازاریابی	-
۵		خرید و فروش الکترونیکی	۳	۱۶	۶۴	۸۰	-	-
۶		برنامه ریزی و طراحی کسب و کار	۱	-	۶۴	۶۴	-	-
۷		طراحی و چیدمان فروشگاه	۳	۱۶	۹۶	۱۱۲	مدیریت بازاریابی	-
۸		اصول و مبانی زنجیره تامین	۲	-	۳۲	۳۲	-	-
۹		نقش و جایگاه واحدهای صنفی کوچک و متوسط	۲	-	۳۲	۳۲	-	-
۱۰		پرورش	۲	-	۹۶	۹۶	-	-
۱۱		جمع	۲۱	۱۷۶	۴۶۸	۶۴۴	-	-



جدول دروس آموزش در محیط کار:

زمان اجرا	تعداد واحد		نام دوره	ردیف
	ساعت	واحد		
ابتدای دوره (از ثبت نام دانشجو تا پیش از پایان نیمسال اول)	۳۲	۱	کاربینی (بازدید)	۱
پایان نیمسال دوم	۲۴۰	۲	کارورزی ۱	۲
پایان دوره	۲۴۰	۲	کارورزی ۲	۳



جدول ترم بندی (پیشنهادی):

ترم اول

پیشنهاد	ساعت			تعداد واحد	نام درس
	جمع	عملی	نظری		
-	۳۶	۳۲	-	۱	کاربردی
-	۲۲	-	۲۲	۲	آمار
-	۴۸	-	۴۸	۴	اسسول حسابداری
-	۴۸	-	۴۸	۴	اسسول علم اقتصاد
-	۳۲	-	۳۲	۲	کسب و کار از دیدگاه اسلام
-	۳۶	-	۳۶	۲	مشتری مرداری
-	۳۶	-	۳۶	۲	مبانی سازمان و مدیریت
-	۴۸	-	۴۸	۳	فلرنسی
-	۷۰۴	۷۱	۷۳۲	۱۸	جمع

ترم دوم

پیشنهاد	ساعت			تعداد واحد	نام درس
	جمع	عملی	نظری		
-	۴۸	-	۴۸	۳	قوانين و مقررات عمومی
-	۴۸	-	۴۸	۳	قانون نظم صنفی و آینین نامه های اجرایی آن
-	۴۸	-	۴۸	۳	قوانين ایمنی و بهداشتی در واحد های صنفی
-	۳۲	-	۳۲	۲	مقررات استاندارد و کنترل کیفیت
اسسول علم اقتصاد	۶۶	۴۸	۱۸	۳	مدیریت بازاریابی
-	۳۲	-	۳۲	۲	مهارت ها و قوانین کسب و کار
-	۴۸	-	۴۸	۳	زبان خارجی
-	۲۲۰	۲۴۰	-	۲	گذورزی (۱)
-	۵۶۰	۲۸۸	۲۷۲	۲۰	جمع



قلم سوم

پیش‌نماز	ساعت			تعداد واحد	نام درس
	جمع	عملی	نظری		
مهارت‌ها و فواین کسب و کار	۶۹	۵۴	-	۱	برنامه ریزی و طراحی کسب و کار
-	۳۲	-	۳۲	۲	یک درس از گروه درس «مبانی نظری اسلام»
-	۳۲	-	۳۲	۲	یک درس از گروه درس «اخلاقی و تربیت اسلامی»
-	۳۲	-	۳۲	۲	نقش و جایگاه واحدهای صنعتی کوچک و متوسط
مبانی سازمان و مدیریت	۶۹	۴۸	۲۱	۲	سرپرستی واحدهای کسب و کار
-	۳۲	-	۳۲	۲	اصول و مبانی زنجیره تأمین
-	۳۲	-	۳۲	۲	کاربرد فناوری املاعات و ارتباطات
-	۳۲	-	۳۲	۲	خدمات الکترونیک
-	۲۲-	۱۱۲	۲۱۸	۱۵	جمع



ترم چهارم

پیش‌نیاز	ساعت			تعداد واحد	نام درس
	جمع	عملی	نظری		
کاربرد فناوری اطلاعات در ارتباطات	۸۰	۶۴	۱۶	۳	خرید و فروش الکترونیکی
مدیریت بازاریابی	۵۶	۴۸	۸	۲	فنون فروش
- مدیریت بازاریابی	۱۱۲	۹۶	۱۶	۳	ظرافی و چیدمان فروشگاه
-	۳۲	-	۳۲	۱	اخلاقی حرفه‌ای
-	۱۶	-	۱۶	۱	جمعیت و تنظیم خانواده
-	۳۲	۳۲	-	۱	تریبیت بدنی ۱
-	۹۶	۹۶	-	۲	پرورش
-	۲۴۰	۲۴۰	-	۲	کارورزی (۲)
	۷۶۳	۶۷۲	۹۶	۱۶	جمع



مشخصات یودمان‌ها

نام یودمان	نام درس	تعداد واحد	ساعت			بیش‌نیاز	بیش‌نیاز یودمان
			جمع	عملی	نظری		
مبانی کسب و کار	کارشناسی	۱	۲۲	۲۲	-	-	-
	آمار	۲	۲۲	-	۲۲	-	-
	اصول حسابداری	۳	۴۸	-	۴۸	-	-
	اصول علم اقتصاد	۳	۴۸	-	۴۸	-	-
	کسب و کار از دیدگاه اسلام	۲	۲۲	-	۲۲	-	-
	مشتری مداری	۲	۲۲	-	۲۲	-	-
قوانین و مقررات صنعتی	قوانین و مقررات عمومی	۳	۴۸	-	۴۸	-	-
	قانون نظام صنعتی و آئین تعلمه های اجرایی آن	۳	۴۸	-	۴۸	-	-
	قوانین و مقررات ایمنی و بهداشت در واحدهای صنعتی	۳	۴۸	-	۴۸	-	-
	مقررات استاندارد و کنترل کیفیت	۲	۲۲	-	۲۲	-	-
کار در محیط (۱)	کاروزری ۱	۲	۲۲۰	۲۲۰	-	-	-
	مبانی سازمان و مدیریت	۲	۲۲	-	۲۲	-	-
	برنامه‌ریزی و طراحی کسب و کار	۱	۶۶	۶۶	-	-	مهمانها و گروههای کسب و کار
	نقش و جایگاه واحدهای صنعتی	۲	۳۶	-	۳۶	-	-
	کوچک و متوسط	۲	۳۶	-	۳۶	-	-
	ریاضی تخصصی	۲	۳۶	-	۳۶	-	ریاضی
	سربیرستی واحدهای کسب و کار	۲	۶۶	۶۶	۱۶	-	-
کار در محیط (۲)	اصول و مبانی زنجیره تأمین	۲	۲۲	-	۲۲	-	-
	مدیریت بازاریابی	۲	۶۶	۶۶	۱۶	-	اصول علم اقتصاد
	خرید و فروش الکترونیکی	۲	۸۰	۸۰	۱۶	-	کاربردهای فناوری اطلاعات و ارتباطات
	فنون فروش	۲	۶۶	۶۶	۱۶	-	مدیریت بازاریابی
	طراحی و جیتمان فروشگاه	۲	۱۱۴	۹۶	۱۶	-	مدیریت بازاریابی
آزادی اقتصاد	پروژه	۲	۶۶	۶۶	-	-	-
	کاروزری ۲	۲	۲۲۰	۲۲۰	-	-	-

مجموع ساعت آموزشی هر یودمان ۱۶۰ تا ۴۸۰ ساعت است.

تعداد یودمان‌های هر دوره با اختصار یودمان‌های کار در محیط ۱ تا ۶ یودمان است.



دوره کاردادی حرفه‌ای مدیریت کسب و کار

* دروس عمومی و مهارت‌های مشترک به ارزش ۲۰ واحد بر اساس محدوده زمانی تعریف شده برای هر پودمان (بین ۱۶۰ تا ۴۸۰ ساعت) در پودمان‌های پایه و تخصصی در قالب جدول نحوه اجرای پودمان‌ها ارائه می‌شود.





جدول نحوه اجرای پومنان های آموزشی دوره کارشناسی حرفه ای مدیریت کسب و کار

تام درس	۸ هفته اول	۸ هفته دوم	تعداد ساعت	نحوه اجرای پومنان
درس	نظری	عملی	واحد	نحوه اجرای پومنان
کاربری	-	۱	۱	علم پومنی ملی و کشوری
آمار	-	۲۶	۲	تعداد واحد: ۱۷ ساعت کل پومنان: ۳۲۴
اصحول حسابداری	-	۴۸	۲	علم پومنی بسنی پیاز -
اصحول علم اقتصاد	-	۴۸	۲	نمکان الله دروس عمومی: <input type="checkbox"/>
کسب و کار از دیدگاه اسلام	-	۳۲	۲	وجود ندارد: <input type="checkbox"/>
سینه‌ی مداری	-	۳۲	۲	وجود ندارد: <input checked="" type="checkbox"/>

تام درس	۸ هفته اول	۸ هفته دوم	تعداد ساعت	نحوه اجرای پومنان
درس	نظری	عملی	واحد	نحوه اجرای پومنان
فرانشیز و مقررات عمومی	-	۴۸	۲	علم پومنی فرانشیز و مقررات ملی
قانون نظام مستقیم و آبیس تامه های اجرایی آن	-	۴۸	۲	تعداد واحد: ۱۱ ساعت کل پومنان: ۱۷۶
فرانشیز و مقررات ابتدی و پیمانشی فر و واحد های صنفی	-	۴۸	۲	علم پومنی بسنی پیاز -
مشورات استادیاد و کنسل گفایت	-	۳۲	۲	نمکان الله دروس عمومی و مهارتی های مشترک: <input type="checkbox"/>

علم پومنی فرانشیز و مقررات ملی	تعداد واحد: ۱۱ ساعت کل پومنان: ۱۷۶
علم پومنی بسنی پیاز -	
نمکان الله دروس عمومی و مهارتی های مشترک:	
وجود ندارد: <input type="checkbox"/>	
وجود ندارد: <input checked="" type="checkbox"/>	
نمکان الله دروس: ۳ تعداد واحد: ۴	



موفیخات	ساعت	تعداد واحد	۸ هفته دوم	۸ هفته اول	نام درس
عملی تئوری	۲۴۰	۱	۱	۱	کاروزری

تم بودجه اگر در محدوده نموداری داشت: ۳ ساعت کل بودجه: ۲۴۰ تم بودجه بیش از نموداری داشت: نمکان (از راه رسوس، معنوی و مهاری هدی مشریق) وجود ندارد: <input type="checkbox"/> وجود دارد: <input checked="" type="checkbox"/> نموداری نداشت: ۳ ساعت واحد: ۲۴۰
--



نوبت‌جات	ساعت	تعداد	هفته دوم	هفته اول	نام	مدرس
	عدهی	واحد	نظری	عملي		
	-	۲	۴۸	۴۸	مدیرت بازاریابی	
	۶۰	۳	۱۴	۱۴	خرید و فروش الکترونیکی	
	۷۰	۳	۲۲	۲۲	فنون فروش	
	۷۶	۳	۱۲	۱۲	علمی و مددمان فروشنده	
	۹۰	۳	۱۲	۱۲	اسلحه و سلاحی و تجهیزات نظامی	
	-	۳	۱۲	۱۲	تجهیزات نوین	



نام پسران: تکار خبر محبطه ۱	نام زاده: ۲	نام بودجه: ۳	نام پسران: ۴
نام پسران: ۱	نام زاده: ۲	نام بودجه: ۳	نام پسران: ۴
نام پسران: تکار خبر محبطه ۱			

ردیف	نام	عده هفتاد	ساعت	زمان	عده هشتاد	ساعت	زمان
۱	کارخانه ایرانی صنایع و صادرات	-	۰۶:۰۰	۰۷:۰۰	-	۰۷:۰۰	۰۸:۰۰



فصل سوم

سرفصل دروس، ریز محتوا و استانداردهای آموزشی
(آموزش در مرکز مجری)



عملی	نظری		نام درس: اصول علم اقتصاد پیش نیاز / هم‌نیاز: ندارد
-	۳	واحد	
-	۴۸	ساعت	
الف: هدف درس: هدف از مجموعه دروس اقتصاد خرد و اقتصاد کلان عبارتست از آموختن تحلیل‌های اقتصادی در سطحهای خرد و کلان در جریب صوابط و احکام اسلامی با الهام از جهانی‌ترین مکتب درجه‌ی فهرست مطالب این درس سعی شده است که یک ارتباط و پیوند منطقی میان تحلیل‌های علم اقتصادی و ارزشها و بینش‌های مکتبی اسلام برقرار گردد			
ب: سر فصل آموزشی:			
زمان آموزش (ساعت)	رده‌بندی و ریز محتوا	ردیف	
عملی	نظری	ریز محتوا	رده‌بندی
-	۴	معرفی جهان پیش اسلامی - تعریف علم اقتصاد - جهان پیش اسلامی و تاثیر آن بر فناوهای اقتصادی - ارتباط علم اقتصاد با سایر علوم - نقش اقتصاد دانان دریک جامعه - تعریف اقتصاد خرد و کلان - قوانین طبیعی علم اقتصاد - تفکیک تحلیل‌های میکرو اقتصادی از تحلیل‌های ماکرو اقتصادی	۱
-	۵	محضی امکانات تولید - طرح سوالات اساسی در علم اقتصاد ۱- چه کالاهایی تولید شوند؟ - چگونه کالا تولید شود؟ - چگونه کالاهایی تولید شده نوزیع شوند؟	۲
-	۴	حقوق اقتصادی (حق مالکیت) و جریان فعالیتهای اقتصادی در بین‌های جمومی و خصوصی جامعه - مالکیت در اسلام - اقسام مالکیت - بازار و بیت المال و نقش آنها در ارتباط با سوالات اساسی علوم اقتصاد	۳
-	۷	تعریف تقاضا - محضی تقاضای فرد برای یک کالا - عوامل موثر در تقاضا - انتقال محضی تقاضا - تولید کالا و خدمات - تعریف عرضه - محضی عرضه - عوامل موثر بر عرضه - انتقال محضی عرضه - تعریف بازار در اقتصاد سرمایه داری در اسلام - تعادل در بازار - بررسی ارزش از نقطه نظر تقاضا - کردار مصرف کننده	۴
-	۷	تعریف کالا در نظام سرمایه داری در اسلام - مفهوم مطلوبیت - مطلوبیت اول و مطلوبیت نهایی - اصل نزولی بودن مطلوبیت نهایی در دو نظام سرمایه داری و اسلامی - محضی بین تقاضایی نزد نهایی جانشینی - درآمد مصرف کننده و خط بودجه - تعادل عصرف کننده - ارتباط محضی تقاضا و مطلوبیت	۵
-	۳	تعریف کار تولیدی و کار خدماتی در نظام سرمایه داری و اسلامی	۶



دورة کارداری حرفه‌ای مدیریت گسب و گلار

-	7	تعريف تابع تولید - قانون بازده تزویی - منحنی های تولید کل - تولید متوسط و تولید بهایی - تکنولوژی بهایی - تکنولوژی و عوامل تولید - منحنی تولید بکان و سلحنج تولید - ویژگیهای منحنی تولید بکان	تابع تولید	۷
-	6	تعريف انواع هزینه - منحنی هزینه های کل - متوسط ولهای - منحنی هزینه های ثابت و متغیر - ارتباط هزینه بهایی با هزینه متوسط - نقطه سر به سر - ترکیب بهایی عوامل تولید	هزینه	۸
-	5	قیمت گذاری عوامل تولید - ارزش تولید بهایی و تقاضا برای عوامل تولید - سهم تیروی انسانی در تولید به عنوان مستمزد یا پختن از سود حاصله	سهم عوامل تولید	۹

ج: منبع درسی:

- ۱- دهقانی، علی، اقتصاد خرد
- ۲- نقوی، مجیدی، اصول علم اقتصاد، جلد ۱
- ۳- سجادی، حسن - سالواتور، دومینیک، تئوری مسائل اقتصاد خود لشری

د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: اصول علم اقتصاد

۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی)

- خانقالی مدرک فوق لیسانس یا دکترای اقتصاد با مدیریت

۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره)

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، تمرین و تکرار



عملی	نظری		نام درس: اصول حسابداری پیش نیاز/هم‌نیاز: ندارد
-	۳	واحد	
-	۴۸	ساعت	
			الف: هدف درس: هدف اصلی اثباتی داشجوبان با مقابله، حسابداری و نقش آن در تهیه اطلاعات مفید در مورد سازمانهای اقتصادی است
			ب: سر فصل آموزشی:
زمان آموزش (ساعت)	عملی	نظری	رئوس مطالب و ریز محتوا
			ردیف
			رئوس مطالب
			ریز محتوا
-	۲		۱ اصول و طرز عمل حسابداری
-	۴		۲ مراحل مختلف حسابداری
-	۴		۳ تکمیل مراحل مختلف حسابداری
-	۴		۴ حسابداری کالا و معاملات صندوق
-	۴		۵ تهیه گزارشات دوره‌ای
-	۳		۶ دبون و مطالبات
-	۳		۷ موجودی کالا
-	۴		۸ پیش پرداختهای هزینه، پیش دریافت‌های درآمد و هزینه‌ها و درآمدهای ثبت شده
-	۴		۹ دارایی‌های ثابت و دارایی‌های غیر مادی
			ج: منبع درسی:
			حیدری، ناصر و حمیدی زاده، محمد، مهدی. اثباتی با اصول حسابداری و مقدمات هزینه پایی. تهران: کترش علوم پایه، ۱۳۸۳.
			نظری، رضا. حسابداری موجودی مواد و کالا. تهران: مرکز تحقیقات حسابداری و حسابرسی سازمان حسابرسی، ۱۳۷۷.



د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و بادگیری مطلوب) درس: اصول حسابداری

۱- ویزگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی)

- حداقل مدرک فوق لیسانس حسابداری یا مدیریت مالی

۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره)

۳- روشن تدریس وارانه درس؛ سخنرانی، مباحثه ای و تمرین و نکار

۴- لوحه ارزیابی درس یا توجه به هدف تعریف شده: (زمون کنی)



نام درس: کسب و کار از دیدگاه اسلام
پیش نیاز/هم‌نیاز: ندارد

الف: هدف درس: آشناسخن دانشجویان با قوانین و احکام اسلامی مربوط به کسب و کار

ب: سر فصل آموزشی:

ردیف	عنوان مطالب و ریز محتوا	زمان آموزش (ساعت)	عملی نظری
	ردیف	عنوان مطالب و ریز محتوا	عملی نظری
۱	جایگاه و اهمیت کسب و کار در اسلام	۲	-
۲	آداب کسب	۲	-
۳	أنواع کسب های واضح حرام، مستحب، مکروه و مناج	۲	-
۴	احکام عمومی درآمدنا	۶	-
	امور بندیده و نایدیده - مکروه، حلال و حرام در عرصه معالیتی‌های اقتصادی - کسب درآمد به وسیله محرمات		-
۵	احکام معاملات	۶	-
	شرایط فروشندگ و خریدار - شرایط کالا و عوض آن - کم فروشی و گران فروشی - احتکار - ربا و مضاربه - نقد و تبیه و قرض - رضایت طرفین		-
۶	احکام و شرایط معامله سلف، عقد قرارداد، شرایط غسیخ معامله‌هف غش و کلام گذاری و خیانت و تقلب	۴	-
۷	احکام مراقبه، مناقصه و قرعه	۲	-
۸	احکام معامله با فرقه های گوناگون	۴	-
۹	احکام حلیح، اجاره، رهن، سرقفلی، وکالت، جماله، حواله، عامن و کفالت	۲	-
۱۰	احکام کار و کارگر	۲	-



ج: منبع درسی:

- تحقیق انصاری، تحقیق مکاسب سرمد، مترجم: سالم لعلی بور گلستان، انتشارات قدس، ۱۳۸۴.
- مسعودی طائل، سید مرتضی، احکام مالی، انتشارات تحسین، ۱۳۸۷.
- طائل هنلندی، محسن الدین، ترجمه و شرح المکاسب قم: بوستان کتاب، ۱۳۸۷.
- حیدری تراقی، علی مسعود، آینه شجاعت از دیدگاه اسلام قم: مهدی تراقی، ۱۳۸۲.
- مدرسی، محمد تقی، احکام عمومی علود و قراردادها، متر جم سپه پاسر فرویس حائری، قم: صحیان الحسین، ۱۳۷۸.
- طباطبائی، گرمانی، محمد رضا، احکام اصاغر، انتشارات نورالسجاد، ۱۳۸۳.

۵: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری سطلوب) درس: کسب و کار از دیدگاه اسلام

۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق شخصی و تجربی):

- خالق مدرک فوق لیسانس یا دکترای اقتصاد آشنا به اقتصاد اسلامی و علوم اسلامی

۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد تیاز (برآسانس کلاس ۲۵ نفره)

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه ای،

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی



نام درس: آمار
پیش نیاز/هم‌پیاز: ندارد

الف: هدف درس: هدف از این درس آشنایی با مبانی و روش‌های آماری است که در پژوهش‌های کاربردی مورد استفاده قرار می‌گیرد

ب: سر فصل آموزشی:

ردیف	رئوس مطالب و ریز محتوا		زمان آموزش (ساعت)
	رئوس مطالب	ریز محتوا	
عملی	نظری		
۱	- ۲	تعریف علم آمار - آمار توصیفی - آمار استاتیکی - آشنایی با مفاهیم آماری از قبیل جامد، جامد محدود و غیر محدود، تعونه و...	کلیات علم آمار
۲	- ۵	مفهوم و کاربرد زیگما مقدمه‌ای بر تعونه گیری توزیع‌های فراوانی - نحوه ساختن توزیع‌های فراوانی - توزیع‌های فراوانی کیفی نمودارهای آماری - میتوگرام پلی گن - نمودار فراوانی تجمعی - نمودار میله‌ای - ستونی و دایره‌ای - نمودار سریهای زمانی	روش‌های جمع آوری اطلاعات آماری و توزیع‌های فراوانی
۳	- ۷	شخصهای مرکزی، میانه بعد، میانگین گشتاورهای مرتبه دوم و روابط آنها شخصهای پراکندگی: دامنه، احراف متوسط، ارباعی، احراف میانی شخصهای جولکی و کشیدگی	اندازه گیری شخصهای مرکزی و پراکندگی، چولگی و کشیدگی
۴	- ۷	مفهوم ونتا احتمال مفاهیم انسانی در احتمالات آزمایش، پیشامد و فضای تعونه قوالین شمارش و برخی از قوالین احتمالات احتمالات شرطی - استقلال دو پیشامد	بررسی مفهوم احتمالات
۵	- ۸	مفهوم منفرد تصادفی گسته و تابع احتمال گسته - چند توزیع احتمال گسته (یکنواخت برتوان، دوچم勒ه‌ای، بواسون، هندسی، پاسکال، فوق هندسی و جند جمله‌ای) مفهوم متغیر تصادفی پیوسته و تابع جگالی - چند توزیع احتمال پیوسته (ترمال، ترمال استاندارد، نایی، لالاک و گاما)	توزیع‌های احتمال
۶	- ۲	کاربرد آمار در چه بود عملکرد شغلی	



ج: منبع درسی:

- ووناکات، ناس، اج و ووناکات، رانلد جی. آمار مقدماتی، ترجمه محمد رضا مشکانی. تهران: مرکز نشر دانشگاهی، ۱۳۶۷.
- آذر، عادل و مومنی، متصور. آمار و کاربرد آن در مدیریت. تهران: سمت، ۱۳۷۸.
- مهرناز، هوشنگ. روش های آماری در علوم رفتاری. انتشارات دانشگاه شیراز، ۱۳۵۱.

د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و بادگیری مطلوب) درس: آمار

۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک فوق لیسانس یا دکترای آمار

۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره)

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه ای، تمرین و تکرار

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: ازمون کنی



عملی	نظری		نام درس: قوانین و مقررات عمومی پیش نیاز/هم‌نیاز: ندارد
-	۳	واحد	
-	۴۸	ساعت	
الف: هدف درس: آشنایی دانشجویان با قوانین و مقررات و بختهای موجود در تجارت و کسب و کار			
ب: سر فصل آموزشی:			
زمان آموزش (ساعت)	عملی	نظری	رئوس مطالب و ریز محتوا
رده‌ی	ریز محتوا	رئوس مطالب	رده‌ی
-	۲	تعاریف پایه: قانون، لایحه، مصوبه، بخشنامه، دستور العمل، آئین نامه و مقررات	۱
	۸	کلیات قانون تجارت شخصیت حقیق و حقوقی - تبت مالکیت تجاری - الواقع شرکتهای تجاری، مدنی، سهامی عام و خاص، مستویت محدود، تضامنی، نسبی، مختلط و تعاقبی - ارکان شرکتها: مجمع عمومی، هیئت مدیره، مدیر عامل و بازرگان - اسناد تجزیی ا نوع سند عادی و رسمی، برات، سقنه و چک - مسائل تجاری حل و نقل، دلایل، حق العمل کاری و نمایندگی بازرگانی - قراردادهای بازرگانی: قراردادهای فروش، ویله، ودیعه، رهن تجاری و فسال - ورشکستگی و تصفیه ا نوع ور شکستگی، آثار آن، تصفیه شرکت ورشکسته و قرارداد اتفاقی - اقسام عقود و معاملات: عقود لازم، تجاری، منجز و محلن - معاملات تجاری معاملات اصلی و معاملات تجاری آبهی - قراردادهای تجاری و آئین نامه مخصوص قراردادهای تجاری وزارت بازرگانی - ضوابط و اصول حاکم بر قراردادها	۲
-	۲	قانون چک و بانکداری	۳
-	۴	قوانين بیمه و حمل و نقل	۴
-	۴	قانون مالیات هزار از تنظیم اظهارنامه تابروخت مالیات	۵
-	۴	قانون تعزیرات حکومتی	۶
-	۴	قانون تجارت الکترونیکی	۷
-	۴	قانون کار و تأمین اجتماعی	۸
ج: منابع دارسي:			
منصور، جهانگیر، قانون تجارت، تهران: دیدار، ۱۳۸۴.			
جفره، منوچهر، حقوق مازر گاتی، تهران: شهرآشوب، ۱۳۸۴.			
ساعت‌تجیی بزدی، حسین، قانون تجارت، تهران: مجمع علمی فرهنگی مجدد، ۱۳۸۵.			
مؤسسه کار و تأمین اجتماعی، حقوق کار و تأمین اجتماعی، تهران: ۱۳۸۳.			
عالی تراد، مرتضی، مجموعه مقررات بانکی، تهران: مؤسسه عالی بانکداری ایران، ۱۳۸۲.			
شکوری مقدم، محسن، حقوق تجارت الکترونیکی، تهران: ۱۳۸۴.			
باقرزاده، احمد، تکریشی بر قانون نظام صنفی، تهران: داور، ۱۳۸۳.			
نوده فراهانی، قاسم، قانون نظام صنفی و آئین نامه های اجرائی، تهران: اوستا فراهانی، ۱۳۸۳			



د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و بادگیری مطلوب) درس: قوانین و مقررات عمومی

۱- ویزگی‌های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک فوق لیسانس یا دکترای مدیریت بازرگانی آشنا با قانون تجارت و قانون کار و تامین اجتماعی اثبات شده‌ها و دستورالعملهای اجرایی آن

۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره)

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه ای

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتسی



عملی	نظری		نام درس: قانون نظام صنفی و آئین نامه های اجرایی آن بیش نیاز/هم‌نیاز: تدارد
-	۲	واحد	الف: هدف درس: آشناساندن داتجویان با قوانین موجود در نظام صنفی ایران و جهان
-	۴۸	ساعت	ب: سر فصل آموزشی:
زمان آموزش (ساعت)	عملی	نظری	رئوس مطالب و ریز محتوا
			ردیف
			رئوس مطالب
			ریز محتوا
			الف) کلیات
-	۸		ضروزت نظارت و مراقبت بر بازار تاریخچه شیوه های کنترل بازار ایران تحویل شکل گیری قانون نظام صنفی کشور اصول حاکم بر قانون نظام صنفی کشور
			ب) متن کامل قانون نظام صنفی کشور مصوب ۱۳۸۲/۱۲/۲۴ (و اصلاحات بعدی) تعاریف فرد صنفی اتحادیه ها جمع امور صنفی شورای اصناف کشور کمیسیون نظارت هیات عالی نظارت تخلفات و جریمه ها سابق مقررات
-	۱۴		آئین نامه ها و دستورالعملهای اجرایی قانون نظام صنفی
-	۱۰		ج: منبع درسی: پاقرزاده، احمد. نگرشی بر قانون نظام صنفی. تهران: داور، ۱۳۸۳. نوده فراهانی، قاسم. قانون نظام صنفی و آئین نامه های اجرایی. تهران: اوستا فراهانی، ۱۳۸۳. عزیزی، ایرج. آئین رسیدگی به جرائم صنفی در نظام حقوقی ایران. نورآباد مسni: فرباد کویر، ۱۳۸۳.



د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: قانون نظام صنفی و آئین نامه‌های اجرایی آن

۱- ویژگی‌های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی)

- حداقل مدرک فوق لیسانس یا دکترای مدیریت بازرگانی آشنای آئین‌نامه‌ها و دستورالعمل‌های اجرایی قانون نظام صنفی گذشت

۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره)

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه‌ای

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی



نظری	عملی		نام درس: قوانین و مقررات ایمنی و بهداشتی در واحدهای صنفی پیش نیاز/هم نیاز: ندارد
-	۳	واحد	
-	۴۸	ساعت	
الف: هدف درس: آشنایی با مباحث ایمنی و بهداشتی در محیط کسب و کار و قانون کار و تأمین اجتماعی در ایران			
ب: سرفصل آموزشی:			
ردیف	رئوس مطالب و زیر محتوا	زیر محتوا	زمان آموزش (ساعت)
ردیف	رئوس مطالب و زیر محتوا	زیر محتوا	زمان آموزش (ساعت)
۱	الف) کلیات حقوق کار تاریخچه پیدایش حقوق کار قوانين کار در ایران وظایف و مستولتهای وزارت کار و امور اجتماعی		- ۴
۲	قانون کار جمهوری اسلامی ایران تعاریف کلی: کارگر، کار قرما، کارگاه، حق بسمه و غیره قرارداد کار شروط کارزنان و نوجوانان حفاظت و بهداشت کار		- ۸
۳	یازرسی کار و نقش آن در اجرای مقررات قانون کار کیسه های حفاظت و بهداشت کار و وظایف و مستولتهای آنها مقررات عمومی تأمین اجتماعی و بیمه بیکاری آین نامه ها و سایر قوانین مربوط به کار و تأمین اجتماعی حل اختلاف و مراجع ان		- ۶
۴	ب) مقررات ایمن سازی محیط کار		
۴	مقررات عمومی برای کلیه شاغلین و مقررات و نحوه ایمن کردن محیط کار		- ۲
۵	انواع فرمهای حفاظتی (اجازه کار، اجازه کار و آزمایش، حفاظت از خود، تضمین نامه ایستگاه ، کارت حفاظت از خود، کارت حفاظت از دستگاه ، کارت احتیاط و کارت اجتناب)		- ۴



-	۶	تبیه و تنظیم فرمهای درخواست حفاظت کار نصب و حاصل‌ها و علائم هشداردهنده الجام عملیات ایمن سازی محیط کار و دستگاههای هجاور	۶
-	۴	آشایی با مقررات مصوب مورد اجرا در واحدهای صنعتی	۷

ج: منبع درسی:

کاظمی، بابک. ایمنی و بهداشت کار: حفاظت صنعتی. تهران: پژوهش، ۱۳۸۴.

مؤسسه کار و تأمین اجتماعی. آین نامه های حفاظت و بهداشت کار. تهران: مؤسسه کار و تأمین اجتماعی، ۱۳۸۴.

د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: قوانین و مقررات ایمنی و بهداشتی در واحدهای صنعتی	
۱- ویزگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی) - حداقل سدرک فوق لیسانس یا دکترای ایمنی و بهداشت آشنا به قانون کار و مقررات ایمن سازی محیط کار ۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره) ۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه ای ۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی	



عملی	نظری		نام درس: مقررات استاندارد و کنترل کیفیت بیش نیاز/هم نیاز: ندارد
-	۲	واحد	
-	۳۲	ساعت	الف: هدف درس: آشنایی با استانداردهای جهانی و بین المللی در زمینه نیروی کار، محیط کسب و کار و کالاها و خدمات و مباحث کیفی موجود در آنها ب: سر فصل آموزشی:
زمان آموزش (ساعت)			رئوس مطالب و ریز محتوا
عملی	نظری		ردیف
			ریز محتوا
			رئوس مطالب
			الف) کیفیت
-	۴		تاریخچه کیفیت کنترل کیفیت مدیریت کیفیت جامع ISO
			ب) استانداردهای بین المللی (ISO)
-	۶		استاندارد نیروی کار آموزش نیروی انسانی ارگوتومی
-	۴		استاندارد فرآیندها و روش‌های انجام کار
-	۶		استانداردهای محیط کار ۵۵ روش کار آن
-	۴		استانداردهای تجهیزات و قنواری
-	۶		نظام‌های استاندارد جهانی و ملی جوایز کیفیت
-	۲		اشتاین با موسسات تحقیقات و استاندارد ایران و وظایف و مستولیت‌های آن
			ج: منبع درسی:
			جلوداوی محققان، بهرام، استانداردهای ایزو ۹۰۰۰ و کیفیت تکنیک‌های نوین مدیریت، تهران: مؤسسه تحقیقات و آموزش مدیریت، ۱۳۷۹.
			سید جوادیان، رضا، مدیریت کیفیت خدمات، تهران: نگاه دانش، ۱۳۸۴.
			بوی دل، ظام، مدیریت کیفیت جامع، ترجمه گروه مترجمان، تهران: بصیر، ۱۳۸۴.
			جمفری، مصطفی و همکاران، مدیریت کیفیت هرگز، تهران: مؤسسه خدمات فرهنگی رساد، ۱۳۸۴.
			تحمی، موجہ و همکاران، ساخت سرآمدی عملکرد سگاه‌های صنعتی، تهران: مؤسسه انتشارات علمی، ۱۳۸۴.



د: استانداردهای آموزشی (شرط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: مقررات استاندارد و کنترل کیفیت

۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی)

- حداقل مدرک فوق لیسانس مهندسی صنایع یا مدیریت صنعتی آشاید استانداردهای کیفیت

۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره)

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه ای

۴- نحوه ارزیابی درس یا توجه به هدف تعریف شده: ازمون کشی



نام درس: مبانی سازمان و مدیریت پیش نیاز/هم‌پیاز: نیارد	نظری	عملی
-	۲	واحد
-	۳۲	ساعت
الف: هدف درس: آشنایی کردن دانشجویان با مقادیر کلی مدیریت در جوامع مختلف و کاربرد اصول مدیریت در رابطه با تبارهای جامعه در جهت خودکشی و رفع نیازهای مادی و معنوی و با توجه به شرایط موجود از نظر فرهنگی، اجتماعی، مذهبی و اقتصادی		
ب: سر فصل آموزشی:		
ردیف	رئوس مطالب و ریز محتوا	زمان آموزش (ساعت)
رئوس مطالب	ریز محتوا	نظری عملی
۱	محیط رشد و نیو سازمان و مدیریت	- ۲
۲	نظریات پیرامون ارزشهای مدیریت	- ۲
۳	نظریات سازمان و مدیریت سنتی	- ۲
۴	نقلاباتی در علوم مدیریت و در علوم رفتاری	- ۲
۵	سریع در نظریه نظامها نظریه های مدیریت: نظریه مدیریت عالی و...	- ۳
۶	هدفهای سازمان	- ۲
۷	ساخت و توکیب سازمان	- ۲
۸	پویایی گروه	- ۲
۹	هدایت رهبری و شبکه های نفوذ انگیزش و رفتار فردا	- ۲
۱۰	شبکه های تضمین گیری	- ۲
۱۱	برناهه ریزی مدیریت	- ۲
۱۲	کنترل و نظارت سازمانی	- ۲
۱۳	صف و سند و روابط آنها	- ۲
۱۴	تمرکز و عدم تمرکز	- ۲



ج: متنع درسی:

الوائی، مهدی، مدیریت عمومی . نشر ای ۱۳۷۴

رضابان، علی، مبانی سازمان و مدیریت سنت . ۱۳۸۰

پارساپین، علی و سید محمد اعرابی، مبانی سازمان و مدیریت، دفتر پژوهش‌های فرهنگی

د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: مبانی سازمان و مدیریت

۱- ویزگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی)

- حداقل مدرک فوق لیسانس مدیریت

۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره)

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه ای،

۴- تحویه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتسی



عملی	نظری		نام درس: مشتری مداری پیش نیاز/هم‌نیاز: ندارد
-	۲	واحد	
-	۳۲	ساعت	
الف: هدف درس: آشنایی با اصول و مفاهیم مشتری مداری و نیازهای متوجه آنها و برقراری ارتباط مناسب با مشتریان درجهت رضایتمندی آنها			
ب: سرفصل آموزشی:			
ردیف	رئوس مطالب و ریز محتوا	رئوس مطالب	زمان آموزش (ساعت)
عملی	نظری		
۱	۲	دلایل مهم آرائه خدمت به مشتری و اهمیت خدمت در عصر حاضر	
۲	۳	درک صحیح مشتری، نگرانهای سنتی به مشتری و نگرش های توین به جایگاه مشتری در گروههای مختلف مشتری از نظر سطح درآمد تحصیلات موقعیت اجتماعی، فرهنگی و مذهبی رضایت مشتری، سطوح و پسندیدهای رضایت یا عدم رضایت و شاخصهای ارزیابی رضایت نظرسنجی از مشتریان و بی‌گیری سطح رضایت مشتریان از خدمات مشاوره شاخصهای بررسی دیدگاه های مشتریان	
۳	۵	زنجیره خدمت به مشتری، بازخورد مشتری، ایجاد تجربه برای مشتریان	
۴	۳	کشف مطلوبیت‌ها و نیازهای مشتریان و اصول توسعه خدمات برای این نیازها و توقعات مشتریان	
۵	۲	تعهدات و تضمین‌های خدمت	
۶	۳	الگوهای بازخورد با تیپ‌های مختلف مشتریان	
۷	۲	تبیه‌های اطلاع رسانی نحوه ارائه خدمات و تحلیل آن	
۸	۲	ایجاد چشم انداز خدمت به مشتری	
۹	۲	استفاده از خلاقیت و نوآوری در ایجاد خدمات قابل رفاقت با این اهداف	
۱۰	۲	اخد شکایات، پاسخگویی موثر به شکایات و رسیدگی به بازخورد روزانه از مشتریان	
۱۱	۲	برویج فرهنگ و نگرش مشتری مداری و گسترش آن	
ج: منبع دروسی:			
هایسوند، باریه و هسکاران. مدیریت خدمت، فرهنگ مشتری، مداری. ترجمه مهدی، ایران نژاد پاریزی، تهران: نشر مدیریت، ۱۳۸۴.			
کانگ، بی، خدمات مشتری، ترجمه نادر صابری وند، تهران: ورق، ۱۳۸۴.			
بروس، آندری. مشتری مداری. ترجمه: محمد رضا جباری و محمد منتظری، تهران: سارگل، ۱۳۸۳.			
سید جوادی، رضا. مدیریت کیفیت خدمات. تهران: نگاه دانش، ۱۳۸۴.			



د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزش و یادگیری مطلوب) درس: مشتری مداری

۱- ویژگی‌های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی)

- حاصل مدرک فوق لیسانس یا دکترای مدیریت

۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۵۰ نفره)

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه‌ای، کارگروهی

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی و کارگروهی



عملی	نظری			نام درس: زبان حصری پیش نیاز / هم نیاز:
-	۲	واحد		
-	۳۲	ساعت		
				الف: هدف درس: آموزش لغات و اصطلاحات و متون منداول در کسب و کار، جهت استفاده داشتجویان و سرعت پختگی به درک مطالب و مفاهیم رشته تحصیلی آنان
				ب: سر فصل آموزشی:
زمان آموزش (ساعت)				
عملی	نظری			ردیف
				رئوس مطالب و ریز محتوا
			ریز محتوا	رئوس مطالب
-	۸		خواندن متن تجاری، بروشورها و متون فراردادها	۱
-	۲		معرفی کشور و خصوصیات واحدهای صنفری معرفی محل کار، شغل و خدمات قابل ارائه	۲
-	۲		خواندن و گفتن آدرس جواب دادن به تلفن	۳
-	۴		محاوره های رسمی و مکالمات روزمره انگلیسی در سفر (هتل، بلیط، تاکسی، بیمارستان و...)	۴
			توشتن یک نامه تجاری: (opening)	۵
	۸		متن نامه (Body) جملات پایانی (Closing)	
			چگونگی باسخ به نامه ها و استعلام ها درخواست تخفیف	
-	۴		عبارات، جملات و اصطلاحات رایج در امور صنفری و تجاری	۶
-	۲		نوشتن رزمه و تنظیم کارت ویزیت	۷
			ج: مطبع درسی:	
			پایابی رکیلی، محمد علی - English for the Student of Business Administration - تهران، سنت ۱۳۸۴	



د: استانداردهای آموزشی (شوابط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: زبان تخصصی (۱)

- ۱- ویژگی‌های مدرس: (درجه علمی - شوابط تخصصی و تجربی)
- حداقل سدرگ فوک لیسانس با دکترای زبان خارجی آنسا به امور بازرگانی
- ۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و سایت مناسب آموزش زبان
- ۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه‌ای، تمرین، مکاتبات مختلف تجاری و بازرگانی
- ۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: ازمون کنکور



عملی	نظری		نام درس: سرپرستی واحدهای کسب و کار بیش نیاز/هم‌نیاز: مبانی سازمان و مدیریت
۱	۱	واحد	
۴۸	۱۶	ساعت	الف: هدف درس: اثنا ساختن دانشجویان با وظایف و مسئولیت‌های سرپرستان در واحدهای صنفی و تالیر آن بر اثر بخش واحدها ب: سر فصل آموزشی:
زمان آموزش (ساعت)	عملی	نظری	ردیف
			رنوس مطالب و ریز محتوا
			رنوس مطالب
-	۴		تعاریف و مفہوم سرپرست و سرپرستی اختیارات و مسئولیت‌ها و وظایف عمومی سرپرستان وظیفه سازماندهی وظیفه برداشته ریزی وظیفه کنترل عملیات وظیفه مدیریت منابع انسانی وظیفه رسیدگی به شکایات وظیفه هدایت و انگیزش افراد تحت سرپرستی
-	۲		ویژگی‌های سرپرستی افراد در واحدهای صنفی
-	۲		کسب و کار به عنوان خدمات عمومی
-	۲		کارکردهای واحدهای صنفی در ارائه خدمات عمومی و نقش دولت در توسعه و ساماندهی واحدهای کسب و کار
-	۲		مدیریت واحدهای صنفی و مردم: مفہوم مصرف کننده و مدیریت مصرف کننده و راهبردهای مشتری گرامی مدیریت روابط کاردر واحدهای صنفی کوچک و متوسط
-	۲		توسعه کسب و کار با توجه به تغییرات بازار
-	۲		ستجش و ارزیابی اثربخشی فعالیت‌های واحدهای کسب و کار
۴۸		عملی	دانشجویان به منظور اشتغالی با مبانی سازمان و مدیریت و مدیریت علمی و عملی واحدهای کسب و کار با مراجعته به یک واحد صنفی اثربخشی فعالیت‌های واحد مذکور را مورد ستجش و ارزیابی قرارداده و با توجه به نتایج جاصله بهینه‌بازهایی گلایردی توسعه کسب و کار آن واحد صنفی را ارائه می‌نمایند



ج: منبع درسی: ((مؤلف آموزجم)، عنوان منبع، ناشر، سال انتشار)

کیم بوجر، تونی، رهبری (در واحدهای تجاری)، ترجمه علی پارسایان، تهران: ترمه، ۱۳۸۳.

کوئنر، هرولد و همکاران، اصول مدیریت نویسه محمدعلی ملوس و همکاران، تهران: مرکز آموزش مدیریت دولتی، ۱۳۷۲

مهرزادی، محسن، مدیریت فروشگاه و خرده فروشی ها با رویکرد استراتژیک، تهران: شرکت جاپ و آشر بازرگانی، ۱۳۸۳

صادق پور، ابوالفضل، سازمان و مدیریت، تهران: فرهنگ و اندیشه، ۱۳۸۹

عسکریان، مصطفی، روابط انسانی و رفتار سازمانی، تهران: امیر کبیر، ۱۳۷۸

د: استانداردهای آموزشی (شوابط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس:

۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی)

- حداقل مدرک فوق لیسانس یا دکترای مدیریت بازارگانی اشنا به اداره معاشر تجاری

۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره)

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه ای، هدایت کارعملی دانشجویان

۴- نحوه ارزیابی درس یا توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی و یا روزه های عملی دانشجویان



عملی	نظری		نام درس: مدیریت بازاریابی پیش نیاز/هم‌نیاز: اصول علم اقتصاد
۱	۱	واحد	
۴۸	۱۶	ساعت	
الف: هدف درس: آشنا کردن دانشجویان با مفاهیم کلی مدیریت بازار و کلیدی آن دربرابریه با بیمه و نیازهای جامعه درجهت خودکفایی و رفع نیازهای صادی و معنوی و با توجه به شرایط موجود از نظر فرهنگی، اجتماعی، مذهبی و اقتصادی			
ب: سر فصل آموزشی:			
ردیف	رئوس مطالب و ریز محتوا	رئوس مطالب	زمان آموزش (ساعت)
نظری	عملی	ریز محتوا	ریز محتوا
الف) بازاریابی و مدیریت بازار			
-	۸	مفهوم مدیریت بازار (دید داخلی سازمان) انواع مختلف بازار و محیط بازاریابی (دید خارجی سازمان)	۱
-	۷	نقیمات بازار و نیازهای مختلف خریداران رقابت خریداران	۲
-	۲	الندازه گیری کمی بازار و پیش بسی فروش	۳
-	۲	اهداف بازرگانی و سازمان بازاریابی	۴
-	۲	نحوه تصمیم گیری در زمینه بازاریابی	۵
۱۰	۱	تحقیقات بازاریابی	۶
-	۱	سیاست بازاریابی و انواع مدل‌های بازاریابی	۷
۱۰	۴	چگونگی ایجاد خلاقیت در مدیریت بازاریابی	۸
ب) بازارشناسی			
۱۰	۳	ابعاد بازارشناسی (۴۰.۵) محیط شرکت رقیب مشتری	۹
۱۰	۷	ملاحظات اجتماعی، فرهنگی و سیاسی شناخت بازار	۱۰
۸	-	بررسی بازار براساس آنخانه بازاریابی	۱۱



ج: منبع درسی:

اصول بازارشناسی، وجید نشانی، انتشارات نوین مهر
روستا، احمد و داور و نویس و عبدالحمید ابراهیمی، مدیریت بازاریابی، سمت ۱۳۸۹،
الوداری، حسن، بازاریابی و مدیریت بازار، انتشارات دانشگاه پیام نور، ۱۳۸۴
کفائن یور، آذر، بازارشناسی، متهد، سارستان، ۱۳۸۸.

د: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: مدیریت بازاریابی

- ۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق شخصی و تجربی)
- حداقل مدرک فوق لیسانس یا دکترای مدیریت بازارگانی یا اقتصاد
- ۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره)
- ۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه ای ، کار گروهی
- ۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی و کار گروهی



عملی	نظری	
۱	۱	واحد
۴۸	۱۶	ساعت

نام درس: فنون فروش

پیش نیاز/هم‌نیاز: مدیریت بازاریابی

الف: هدف درس: آشنا کردن دانشجویان با فنون و روش‌های فروش و جذب مشتری و درک رفتار خریداران در محیط‌های کسب و کار

ب: سر فصل آموزشی:

ردیف	رئوس مطالب و ریز محتوا			زمان آموزش (ساعت)	
	رئوس مطالب	ریز محتوا	عملی	نظری	
۱	مفاهیم تولید، محصول و فروش		-	۱	
۲	تفاوت عمدۀ فروشی و خردۀ فروشی و انواع عمدۀ فروشی		-	۱	
۳	تصمیمات اصلی در فروش (بازاره‌دف، ترکیب کالاها و خدمات، قیمت، تبلیغات و مکان عمدۀ فروشی)		۸	۱	
۴	روشهای ارتقا میزان فروش خرده فروش به مصرف کننده		۸	۱	
	روشهای ارتقا میزان فروش تولید کننده به عمدۀ فروش				
۵	نکات ضروری رفتار با مشتری		۸	۱	
	مدیریت حفظ مشتری				
۶	کالاهای بازاریابی و فروش		۴	۱	
۷	تبلیغات بازرگانی		۴	۱	
۸	ویژگیهای شخصیتی فروشنده‌گان موفق		-	۱	
۹	ارتباط حرفه فروشنندگی با مشتری مداری		۴	۱	
	راه‌های بهبود ارائه خدمت به مشتری				
۱۰	روشهای پیش‌بینی فروش		-	۲	
	تقویت فعالیتهای فروش کالاهای مصرفی و خدمات				
۱۱	اطلاعات فروشنده در مرور محصول و شخص خریدار		-	۱	
۱۲	متغیرهای دخیل در رفتار خریدار (انگیزه، باور، ذهنیت، آموزش، یادگیری، ادراک و کشش‌های احساسی) و طرق ایجاد اعتماد در مصرف کننده احتمالی		۸	۱	
۱۳	طریقه‌های برقراری ارتباط موثر به منظور افزایش فروش		۴	-	
۱۴	نکات مهم در مقاعده سازی مشتری		-	۱	
۱۵	خدمات قبل، حین و پس از فروش		-	۱	
۱۶	مشکلات معمول پس از فروش		-	۱	



ج: منبع درسی:

اصول و فنون فروش: راهبردها و راهکارها، وحدت نشانی، انتشارات ترمه
جیت و وحدت، ریج، آم، فروشن، سفره ای، حلتم فروشنگی و فرآیند کامل فروشن، ترجمه محمد ابراهیم گهره‌یان، تهران:
اهنگ کنیز، ۱۳۸۰.

پژوهیان تهرانی، محمد، حلتم اسنایزری، برناهه ریزی و مهارت های فروشن و فروشنگی سفره ای، تهران: شرکت
چاپ و نشر بازارگانی، ۱۳۷۷.

میمن، استخان و سالنجز، دیان، استراتژی فروشن، ترجمه محمد راد، تهران: لسل نوالندیش، ۱۳۸۶.

محمدی‌نی، مسعود، روش های نوین توزیع کالا با تأکید بر مطالعه موربی فروشنگاه های زنجیره ای و شهر
تهران، تهران: مؤسسه مطالعات و پژوهش های بازارگانی، ۱۳۷۶.

لطفواری، اصغر و بیزدانی، سلمان، مدیریت فروشنگاه های زنجیره ای، تهران: معیار، ۱۳۸۳.

میرزاپی، محسن، مدیریت فروشنگاه و خرده فروشی ها برآیند استراتژیک، تهران: شرکت چاپ و نشر بازارگانی،
صالحی، محمد رضا، اصول بازاریابی در مدیریت فروشن محصولات، اصفهان: نشر فرهنگ مردم، ۱۳۸۴.

د: استانداردهای آموزشی (شرط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: فنون فروشن

۱- ویزگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حنافل مدرک فوق لیسانس یا دکترای مدیریت بازارگانی آشنا به اداره مرآگزینی تجاری

۲- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره)

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه ای، کارگروهی

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی و کارگروهی

عملی	نظری		نام درس: خرید و فروش الکترونیکی
۲	۱	واحد	پیش نیاز/هم نیاز: کاربرد فناوری اطلاعات و ارتباطات
۶۴	۱۶	ساعت	



دوره کاردانی حرفه‌ای مدیریت کسب و کار

عملی	نظری	واحد	نام درس: خرید و فروش الکترونیکی پیش نیاز/هم‌نیاز:
۶۴	۱۶	ساعت	
الف: هدف درس: آشنا کردن دانشجویان با مفاهیم و اصول موجود در خرید و فروش و همچنین کاربرد نرم افزارهای مرتبط با آن			
ب: سر فصل آموزشی:			
زمان آموزش (ساعت)	عملی	نظری	ردیف
رئوس مطالب و ریز محتوا	ریز محتوا	رئوس مطالب	
-	۲		۱ مفهوم و فلسفه خرید و فروش الکترونیکی
-	۲		۲ ماهیت خرید و فروش الکترونیکی
-	۲		۳ موضوع خرید و فروش الکترونیکی
۴	۲		۴ راهبردهای خرید و فروش الکترونیکی
۸	-		۵ محصولات و خدمات الکترونیکی
۸	۲		۶ قیمت گذاری الکترونیکی
۴	-		۷ تخصیص شماره به محصولات
۶	-		۸ توزیع کالا و خدمات در بازارهای الکترونیکی
۸	-		۹ محل خرید و فروش الکترونیکی
۸	۲		۱۰ مزیت های اصلی استفاده از اینترنت در خرید و فروش الکترونیکی
۴	-		۱۱ استفاده از سرور بازرگانی، کاتالوگ های الکترونیکی، گفتگو از طریق وب و تلفن اینترنتی و ...
۶	-		۱۲ کارتهای خرید بازرگانی، تکنولوژی فرآیند سفارش دادن یک کالا
۸	۲		۱۳ شروع تجارت با گفتگو از طریق اینترنت و وب
۴	-		۱۴ گفتگوها و ملاقاتها از نوع مجازی (گفتگوی ارتباطی، گفتگوی تصمیمگیری و ...)
۸	۲		۱۵ زیرساختهای عصومی تجارت الکترونیکی (عوامل محیطی، بارکد و پست الکترونیکی)
۴	-		۱۶ زیرساختهای فنی لازم جهت استفاده از تجارت الکترونیکی
-	۲		۱۷ روشهای ارتقای فروش الکترونیکی
۴	-		۱۸ قوانین خرید و فروش الکترونیکی
۴	-		۱۹ مدیریت ارتباط با مشتریان در خرید و فروش الکترونیکی
۴	-		۲۰ مدلهای خرید و فروش الکترونیکی
۸	-		۲۱ مراحل مختلف خرید و فروش الکترونیکی
			۲۲ جستجو، بررسی و انتخاب
			۲۳ انعقاد قرارداد الکترونیکی



دوره کار دانی حرفه‌ای مدیریت کسب و کار

-	۲	نتخیص هویت فروشنده‌گان و کاربران (مشتریان) الکترونیکی	۱۴
۶	-	دربافت و برداخت الکترونیکی و قابلیت پذیرش استاد الکترونیکی	۱۵

ج: منبع درسی:

بلوجستانی، محمد رضا. کسب و کار الکترونیکی - تجارت الکترونیک. اصفهان: بینش آزادگان، ۱۳۸۴.

شیلدرز، مورل. تجارت الکترونیک و برنامه ریزی منابع سازمان. ترجمه علی پارسا نیان و پیام حنفی زاده. تهران: ترمود شجاعی، محسن. تجارت الکترونیکی. مشهد: پرتو نگار، ۱۳۸۳.

مؤسسه مطالعات و پژوهش های بازارگانی بررسی موانع حقوقی توسعه خرید و فروش الکترونیکی در ایران. تهران: ۱۳۸۳.

کوکی، میمون. بازاریابی الکترونیکی. ترجمه گروه مترجمین. تهران: آننا، ۱۳۸۳.

حقیقت خواه، امیر حسین. نگرش تجارت الکترونیکی در ایران و چالش ها و راه های بهبود بهره وری. تهران: مؤسسه مطالعات و پژوهش های بازارگانی، ۱۳۸۲.

د: استانداردهای آموزشی (شرطی آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: خرید و فروش الکترونیکی

- ۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق شخصی و تجربی)
- حداقل مدرک فوق لیسانس یا دکترای مدیریت بازارگانی و با اقتصاد مسلط به کاربرد رایانه در خرید و فروش الکترونیکی
- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساسن کلاس ۲۵ نفره و گروههای کاری حداقل ۲۰ نفره . و سایت رایانه مجهز به حداقل ۱۲ دستگاه رایانه مناسب با تجهیزات شبکه داخلی و اینترنت
- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه ای، تمرین و تکرار و کارگروهی با استفاده از استهه های نرم افزاری مربوط به منظور کسب تجربه موردنظر در انجام فرایند خرید و فروش الکترونیکی
- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتسی و کارگروهی



دوره کارداری حرفه‌ای مدیریت کسب و کار

نام درس: برنامه ریزی و طراحی کسب و کار
پیش نیاز / هم‌نیاز:

الف: هدف درس: آشنا ساختن دانشجویان با طرح‌های مختلف در کسب و کار و برنامه ریزی برای اجرا ساختن طرح‌ها و همچنین انجام کار عملی در این رابطه

ب: سر فصل آموزشی:

ردیف	رئوس مطالب و ریز محتوا			زمان آموزش (ساعت)	
	رئوس مطالب	ریز محتوا	عملی	نظری	
۱	مفهوم طرح کسب و کار و اهداف و ماموریتهای طرح کسب و کار	مراحل تهیه و تدوین طرح کسب و کار و انواع طرح‌های کسب و کار	-	-	
۲	شیوه تنظیم و ارائه طرح کسب و کار	تعیین برنامه زمانبندی اجرای طرح کسب و کار	۴	-	
۳	تکمیل خلاصه اطلاعات مدیریتی	توضیح بازار فروش، مشتریان و رقبا	۸	-	
	بررسی و امکان سنجی	محل استقرار و موضوعات مربوط به ایزارها، تاسیسات، امکانات و تجهیزات مورد نیاز طرح کسب و کار			
	پیشینه و سابقه فعالیت	تعیین راهبردهای عملیات اجرای کسب و کار شامل: بازاریابی، فروش، ساخت و توزیع			
	تشريع محصول و تاریخچه آن	مدیریت و نیروی کار شامل: سهامداران ف سرمایه‌گذاران، مهارت‌های فنی مدیران و نیروی کار مورد نظر			
	توضیح بازار فروش، مشتریان و رقبا	چارچوبهای قانونی و عوامل اجتماعی و محیطی شامل: اخذ مجوزهای قانونی لازم منافع اجتماعی و توسعه‌ای و ...			
	بررسی ریزی مالی شامل: سوابق عملکرد مالی، پیش‌بینی صورت‌های مالی، جریان نقدی، ترازنامه، کمک‌های مالی و ...	طرح‌های مقابله با پیشامدهای احتمالی شامل: بررسی ریسک و حساسیتها، تغییرات فناوری و قوانین و سیاستهای اقتصادی			
۴	کشور و ...	فرصت‌های مدیریتی برای توسعه و بهبود کسب و کار شامل: بررسی نقاط قوت، نقاط ضعف، شناسایی فرصتها و تهدیدها و ...			
۵	عملی:	دانشجو موظف است جهت کسب مهارت در این درس، با راهنمایی استاد درس ضمن انتخاب یک عنوان شغلی، طرح کسب و کار مورد نظر را تهیه کند.	۴۸	-	

ج: منبع درسی:

- کنفرانس تجارت و توسعه ملل متحد. راهنمای تهیه طرح کسب و کار. ترجمه مسعود شفیعی. تهران: رسال، ۱۳۸۳.
- مکریر، مایکل ای. راز موفقیت در کسب و کار آزاد. ترجمه حسن اسلامی ارانی. تهران: رسانه پرداز، ۱۳۸۴.
- دباغ، رحیم. بررسی ابیجاد و توسعه فرصت‌های شغلی در صوف تولیدی و خدمات فنی کشور. تهران: موسسه مطالعات و پژوهش‌های بازرگانی، ۱۳۸۴.
- نیاکان، علی. راهنمای مطالعه بازار و بازاریابی در امکان سنجی طرح‌های صنعتی. تهران: پژواک کیوان، ۱۳۸۳.



د: استانداردهای آموزشی (شرط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: برنامه ریزی و طراحی کسب و کار

۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی):

- حداقل مدرک فوق لیسانس یا دکترای مدیریت با اقتصاد آشنا به علیات اجرای طرح کسب و کار و گزارشی

۲- مساحت، تجهیزات و وسائل نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره)

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه ای و کار عملی دانشجویان

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتسی و کار عملی



نام درس: طراحی و چیدمان فروشگاه پیش نیاز/هم‌نیاز: مدیریت بازاریابی	نظری	عملی	
۲	۱	واحد	
۹۶	۱۶	ساعت	
الف: هدف درس: آشنایی با انواع چیدمان در فروشگاه‌ها و اصول و مقاومت مرتبط با آن و همچنین ملاحظات و معیارهای موثر در طراحی و چیدمان فروشگاه			
ب: سو فصل آموزشی:			
ردیف	رئوس مطالب و ریز محتوا	رئوس مطالب	زمان آموزش (ساعت)
۱	جایگاه طراحی و چیدمان فروشگاه در بازاریابی و مدیریت کسب و کار	ریز محتوا	عملی نظری
۲	آثرات روانی طراحی فضای فروشگاه اچیبت سهولت دسترسی مشتری به کالا	ریز محتوا	-
۳	معیارهای ارزیابی فروشگاه‌ها: نمای ورودی، نمای اطراف، معیاری داخلی، ترکیب داخلی، تقسیم بندی فضاهای مختلف فروشگاه، رنگ، روشنایی، سدا و ...	ریز محتوا	۱۰ ۲
۴	اصول طراحی و چیدمان محصولات بر نوع و حجم تقاضا اصول چیدمان محصولات در پرینتینگ‌ها و قفسه‌ها امکان پذیری کنترل موجودی کالا	ریز محتوا	۱۶ ۲
۵	تحویله مرتب سازی محصولات در سبدهای عرضه کالا اصول دسته بندی و ترکیب محصولات اصول توازن در چیدمان	ریز محتوا	۱۴ ۲
۶	اصول اصول ایمنی و بهداشت در طراحی و چیدمان	ریز محتوا	۶ ۲
۷	اصول ایمن سازی فروشگاه در برابر سرقت	ریز محتوا	۶ ۲
۸	مراقبتهای گنترلی و نظارتی در فروشگاه	ریز محتوا	۴ ۲
۹	عملی: دانشجو موظف است با مراجده به محیط‌های مختلف گش و کار و مذاهده و بررسی انواع طراحی و چیدمانها در قالب گزارش منعقدات، لقاحات و پیشنهادات خود را به استاد مربوط به عنوان کار عملی ارائه نماید.	ریز محتوا	۴۰ -
ج: منبع درسی: اصول طراحی و چیدمان فروشگاهی، وحید نباتی، انتشارات توسعه، جلد ۱۳۸۹			



میرزابی، محسن. مدیریت فروشگاه و خرده فروشی ها را رویکرد استراتژیک. تهران: شرکت چاپ و نشر بازار گرانی، ۱۳۸۳.

غفاری، اصغر و بیزدانی، سلم. مدیریت فروشگاه های زنجیره ای. تهران: معابر، ۱۳۸۳.

محمدی الموتی، مسعود. روش های نوین توزیع کالا با تأکید بر مطالعه موردهای فروشگاه های زنجیره ای در شهر تهران. تهران: مؤسسه مطالعات و پژوهش های بازار گرانی، ۱۳۷۶.

۵: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و بادگیری مطلوب) درس: طراحی و چیدمان فروشگاه

۱- ویژگی های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی)

- حداقل مدرک فوق لیسانس یا دکترای مدیریت بازار گرانی آشناییه اداره مرکز تجارتی

- مساحت، تجهیزات و وسائل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره و سایت مناسب فروشگاهی

- ۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه ای، و بازدید و آموزش شیوه های عملی اصول طراحی و چیدمان محصولات، اصول چیدمان محصولات، در ویترین ها و قفسه ها و اصول رعایت مراقبتهای کترلی و نظارتی ایمن سازی فروشگاه

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: ازمون کنی و بروزه های عملی دانشجویان



عملی	نظری		نام درس: اصول و مبانی زنجیره تامین بیش تیاز/هم تیاز: ندارد
-	۲	واحد	
-	۳۶	ساعت	
الف: هدف درس: آشنایی با مفاهیم و اصول مدیریت زنجیره تامین در واحدهای صنعتی کوچک و متوسط			
ب: سر فصل آموزشی:			
ردیف	رئوس مطالب و ریز محتوا	رئوس مطالب	زمان آموزش (ساعت)
عملی	نظری	ریز محتوا	
۱		مدیریت زنجیره تامین	۴
۲		آشنایی با مفاهیم تامین و لجستیک	۴
۳		آشنایی با مدیریت زنجیره تامین	۴
۴		فرایند مدیریت زنجیره تامین و موقعیت آن	۴
۵		نظام اداره گیری مدیریت زنجیره تامین	۴
۶		خدمات مشتری و مدیریت زنجیره تامین	۴
۷		اسلحام در مدیریت زنجیره تامین	۴
۸		مدیریت زنجیره تامین در واحدهای صنعتی کوچک و متوسط	۴
ج: منبع درسی:			
زور کمن، امی. مدیریت زنجیره تامین. ترجمه علی تقی زاده و بهزاد صالحی. تهران: ترمه، ۱۳۸۴.			
ستدلر، هاتمود و کیلگر، کریستوف. مدیریت زنجیره تامین و برنامه ریزی پیشرفته. مترجم: رضا زنجیریانی فراهانی و نسرین عسگری. تهران: ترمه، ۱۳۸۳.			
وبل، آر جان وان. مدیریت زنجیره خرید و تامین. مترجم: محمود رفیعی و بهروز نصر آزادانی. تهران: مرکز تحقیقات مهندسی اصفهان، ارکان، ۱۳۸۴.			
احمدی، حسین. مدیریت زنجیره تامین و اینترنت. تهران: مرکز آموزش و تحقیقات صنعتی ایران، ۱۳۸۱.			
مجموعه مقالات اولین کنفرانس ملی لجستیک و زنجیره تامین. تهران: اتوار، ۱۳۸۴.			



د: استانداردهای آموزشی (شرط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: اصول و مبانی زنجیره تامین

۱- ویژگی‌های مدرس: (درجه علمی - سوابق تخصصی و تجربی)

- حداقل مدرک فوق لیسانس با دکترای مدیریت و با اقتصاد

۲- مساحت، تجهیزات و وسایل مورد نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره)

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه ای.

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: ازمون کتبی



ناظری	عملی			نام درس: نقش و جایگاه واحدهای صنفی کوچک و متوسط پیش نیاز/همونیاز: ندارد
-	۲	واحد		
-	۳۲	ساعت		
				الف: هدف درس: آشنایی ساختن داشجوبان با مسائل و مشکلات و جالشهاي موجود در واحدهای صنفی کوچک و متوسط در ایران و راه حلهاي پیشنهاد شده جیهت خوده کتابی ورقه نیازهای مادی و معنوی جامعه
				ب: سو فصل آموزشی:
ردیف	رئوس مطالب و ریز محتوا	رئوس مطالب	رئوس مطالب و ریز محتوا	زمان آموزش (ساعت)
عملی	ناظری			
۱		تعریف واحدهای صنفی کوچک و متوسط		
۲		وضعیت واحدهای صنفی کوچک و متوسط در ایران و جهان		
۳		نقش و مشارکت واحدهای صنفی کوچک و متوسط در توسعه اقتصاد ایران		
۴		تجربیات و موفقیتهای واحدهای صنفی کوچک و متوسط		
۵		نقش واحدهای صنفی کوچک و متوسط در تجارت داخلی و خارجی		
۶		اثرات جهانی شدن بر توسعه واحدهای صنفی کوچک و متوسط		
۷		فرصتها و تهدیدهای ناشی از جهانی شدن		
۸		برخی از دلایل اصلی توسعه نیافرگی واحدهای صنفی کوچک و متوسط		
۹		خط مشی دولت در قبال واحدهای صنفی کوچک و متوسط		
۱۰		برنامه و راهبردهای توسعه واحدهای صنفی کوچک و متوسط در برآمده های پنج ساله توسعه		
۱۱		فوایین حاکم بر واحدهای صنفی کوچک و متوسط		
۱۲		مقترنات صدور گواهی برآنگه کسب و روبه های نظرانی		
				ج: منبع درسی:
				دباغ، رجم، بررسی ابجاد و توسعه فرصت های شغلی در صوف تولیدی و خدمات فنی کنور، تهران: مؤسسه مطالعات و پژوهش های بازارگانی، ۱۳۸۴.
				حیدری، خلیل، تحلیلی بر قانون نظام صنفی در راستای صوف تولیدی و بررسی تحریمه کشورهای مختلف در نظریکی صوف تولیدی از صنایع کوچک، تهران: مؤسسه مطالعات و پژوهش های بازارگانی، ۱۳۸۴.
				جوادی، داوود، تحلیل اثر عوامل قانونی و سیاست گذاری بر توسعه با تجدید واحدهای صنفی با تأکید بر حقوق مصرف کنندگان، تهران: مؤسسه مطالعات و پژوهش های بازارگانی، ۱۳۸۴.
				سازمان توسعه صنعتی ملل متحده (یونیدو)، استراتژی افزایش مشارکت ملزمو رقابتی بخش صنایع کوچک و متوسط، مترجم عبدالرضا شفاقی، تهران: رسا، ۱۳۸۴.



ذ: استانداردهای آموزشی (شرایط آموزشی و یادگیری مطلوب) درس: نقش و چایگاه واحدهای صنفی کوچک و متوسط

۱- ویژگی های هدرس: (درجه علمی - سوابق شخصی و تجربی):

- حداقل مدرک قووق لیسانس یا دکترای مدیریت بازرگانی آنایه واحدهای و تشکل های صنفی و نظام صنفی گشور

۲- مساحت، تجهیزات و وسائل نورده نیاز (براساس کلاس ۲۵ نفره

۳- روش تدریس وارانه درس: سخنرانی، مباحثه ای،

۴- نحوه ارزیابی درس با توجه به هدف تعریف شده: آزمون کتبی



عملی	نظری		نام درس: پروژه بیش تیاز / هم تیاز: ندارد		
۲	-	واحد			
۹۶	-	ساعت	الف: هدف درس: آشنایی دانشجو با محیط‌های کسب و کار و ارائه گزارشی در این زمینه		
ب: سر فصل آموزشی:					
زمان آموزش (ساعت)	عملی	نظری	ردیف		
رئوس مطالب و ریز محتوا	رئوس مطالب	ریز محتوا			
هدف از انجام پروژه، آشنایی دانشجو با محیط‌های کسب و کار است: دانشجو با انجام فعالیت درینکی از واحدهای کسب و کار کوچک و با متوسط، ارزیدیک با وظایف، مسائل و مشکلات رایج این حرفه آشنا می‌شود. همچنین اصول و فنون کسب و کار موفق و کارآمد را باتوجه به ویژگیهای منطقه مسکونی خود، به صورت عملی می‌آموزد. و درپایان مشاهدات و تجربیات خود را بازیابی اصول گزارش نویسی به استاد درس پروژه را می‌نماید.	۹۶	-	۱		



فصل چهارم

سرفصل و استانداردهای اجرای دروس آموزش در محیط کار



۱	واحد	نام درس: کاربینی (بازدید)
۳۲	ساعت	پیش نیاز/هم‌نیاز: از زمان پذیرش دانشجو تا پیش از پایان نیمسال اول

الف: اهداف عملکردی (رفتاری)

ردیف	اهداف عملکردی (رفتاری)
۱	شناسنده شاغل مورد نظر
۲	ترمیح جریان کار و فعالیتها
۳	شناسنده مواد، تجهیزات، ابزار و ماشین آلات فریبوط
۴	شناسنده جایگاه، شغل مورد نظر و نقش آن در مأموریت آن حوزه شغلی
۵	شناسنده موضوعات و مسائل جالب شغل مورد نظر مانند اینستاگرام، انسادی، سخن و پیچیدگی کار و ...
۶	

ب: فضای محیط (اجرا:

کارگاه ■ ، کارخانه ■ ، واحد تولیدی ■ ، فروشگاه ها ■ و

ج: مشاغل هدف:

ردیف	عنوان شغل
۱	بخش‌های بازرگانی و بازاریابی و همچنین منابع انسانی
۲	واحدهای لجستیک (تمین) سازمانها
۳	واحد ارتباط با مشتریان (CRM) در واحدهای کسب و کار
۴	واحدهای برنامه ریزی بازاریابی
۵	واحدهای پژوهشی قروش



د: برنامه اجرایی:

۱. بازدید از محیط کار مطابق اهداف عملکردی به مدت ۱۰ تا ۱۶ ساعت
۲. تهیه و ارائه گزارش کاربری توسط دانشجو به مدت ۱۶ تا ۲۲ ساعت به شرح زیر:
 - * تهیه گزارش
 - * تنظیم گزارش در قالب یاوریونت
 - * ارائه گزارش در کلاس به مدت ۳۰ تا ۴۵ دقیقه
 - * بحث و بررسی گزارش دانشجو و راهنمایی مدرس

ه: شرایط مدرس کاربری:

تجربه کاری، موقعیت شغلی، سابقه آموزشی و رشته تحصیلی

و: نحوه ارزشیابی عملکرد کاربری:

- ارزشیابی میزان دستیابی به اهداف عملکردی توسط مدرس کاربری بر اساس متن گزارش کاربری و ارائه آن
توسط دانشجو در قالب جدول پیوست ۲ انعام می‌یابد.



۲	واحد	نام درس: کارورزی ۱
۲۴۰	ساعت	پیش نیاز/هم‌نیاز: پایان تیمسال دوم

الف) اهداف عملکردی (رفتاری):

ردیف	اهداف عملکردی (رفتاری)
۱	آشنایی با محیط کار و خصوصیات آن
۲	آشنایی با نحوه کار و جریان کسب و کار
۳	آشنایی با تجهیزات و ابزارآلات مربوطه
۴	آشنایی با مهارت‌های حرفه‌ای کسب و کار
۵	
۶	

ب: فضای محیط (اجرا):

کارگاه ■ ، کارخانه ■ ، واحد تولیدی ■ و فروشگاه‌ها ■ و ...

ج: مشاغل هدف:

ردیف	عنوان شغل
۱	بخش‌های بازارگرانی و بازاریابی و همچنین منابع انسانی
۲	واحدهای لجستیک (تامین) سازمانها
۳	واحد ارتباط با مشتریان (CRM) در واحدهای کسب و کار
۴	واحدهای برنامه ریزی بازاریابی
۵	واحدهای پشتیبانی فروش
۶	بخش‌های بازارگرانی و بازاریابی و همچنین منابع انسانی



د: برنامه اجرایی:

ردیف	شرح فعالیت کارورز	مدت زمان (ساعت)	اهداف عملکردی مرتبط	شغل
۱				
۲				
۳				
۴				
۵				
۶				

۶: شرایط سرپرست و استاد راهنمای کارورزی:

شرایط سرپرست:

(مدرک و رشته تحصیلی، تجربه کاری، موقعیت شغلی و ...)

شرایط استاد راهنمای:

(مدرک و رشته تحصیلی، سابقه آموزشی، تجربه کاری، موقعیت شغلی و ...)

و: نحوه ارزشیابی عملکرد کارورز:

برنامه اجرایی:

ارزشیابی کیفیت اخراجی برنامه درس کارورزی و مهارت های کسب شده کارورز توسط سرپرست کارورز و در قالب جدول بیوست ۱ انجام می بذیرد.

اهداف عملکردی:

ارزشیابی میزان دستیابی به اهداف عملکردی توسط استاد راهنمای بر اساس متن گزارش کارورزی و مصاحبه با دانشجو در قالب جدول بیوست ۲ انجام می بذیرد.

گزارش کارورزی باید در قالب ۲ فصل (فصل اول، معرفی محیط کار، فصل دوم، شرح فعالیت های کارورز و فصل سوم، نتیجه گیری) اندوبن گردد و در بر گیرنده بافت های تجربی در راستای اهداف عملکردی درس کارورزی باشد.



دوره کارداری حرفه‌ای مدیریت کسب و کار

۲	واحد	نام درس: کارورزی ۲
۲۴۰	ساعت	پیش نیاز/هم‌نیاز: پایان دوره (پس از اتمام کلیه دروس)

الف: اهداف عملکردی (رفتاری):

ردیف	اهداف عملکردی (رفتاری)
۱	آشنایی با محیط کار و خصوصیات آن
۲	آشنایی با نحوه کار و جریان کسب و کار
۳	آشنایی با تجهیزات و ابزار آلات مربوطه
۴	آشنایی با مهارت‌های حرفه‌ای کسب و کار
۵	
۶	
۷	

ب: قضا (محیط) اجراء:

..... کارگاه ■ . کارخانه ■ . واحد تولیدی ■ . فروشگاه ها ■ و ■

ج: مشاغل هدف:

ردیف	عنوان شغل
۱	بخش‌های بازارگرانی و بازاریابی و همچنین منابع انسانی
۲	واحدهای لجستیک (تأمین) سازمانها
۳	واحد ارتباط با مشتریان (CRM) در واحدهای کسب و کار
۴	واحدهای برنامه ریزی بازاریابی
۵	واحدهای پشتیبانی فروشن



د: برنامه اجرایی:

ردیف	شرح فعالیت کارورز	مدت زمان (ساعت)	اهداف عملکردی مرتبط	شغل
۱				
۲				
۳				
۴				
۵				
۶				

۵: شرایط سرپرست و استاد راهنمای کارورزی:

شرایط سرپرست:

(مدرک ورشته تحصیلی، تجربه کاری، موقعیت شغلی و...)

شرایط استاد راهنمای:

(مدرک ورشته تحصیلی، سابقه آموزشی، تجربه کاری، موقعیت شغلی و...)

و: نحوه ارزشیابی عملکرد کارورز:

برنامه اجرایی:

- ارزشیابی کیفیت اجرای برنامه درس کارورزی و مهارت‌های کسب شده کارورز توسط سرپرست کارورز و در

قالب جدول پیوست ۱ انجام می‌پذیرد.

اهداف عملکردی:

- ارزشیابی میزان دستیابی به اهداف عملکردی توسط استاد راهنما بر اساس متن گزارش کارورزی و مصاحبه با

دانشجو در قالب جدول پیوست ۲ انجام می‌پذیرد.

گزارش کارورزی باید در قالب ۳ فصل (فصل اول، معرفی محیط کار، فصل دوم، شرح فعالیت‌های کارورز و فصل سوم،

نتیجه گیری) تدوین گردد و در بر گیرنده یافته‌های تجربی در راستای اهداف عملکردی درس کارورزی باشد.



پیوست ۱:

فرم ارزشیابی کارورز*

ارزیابی				شرح فعالیت کارورز	ردیف
عالی	خوب	متوسط	ضعیف		
					۱
					۲
					۳
					۴
					۵
					۶
					جمع

*اوسط سربرست کارورز تکمیل می شود



فرم ارزشیابی تحقق اهداف عملکردی*

ردیف	عامل ارزشیابی	ضریب	نوع ارزشیابی (۰-۲۰)	امتیاز	عنوان هدف عملکردی
۱					
۲					
۳					
۴					
۵					
۶					
جمع	۱.۰۰	۲۰	-		

*توسط مدرس کاربرنی / استاد راهنمای کارورزی تکمیل می‌شود.



ضمائمه



مشخصات تدوین کنندگان:

سازمان تدوین کننده: مرکز آموزش علمی کاربردی مهرکام پارس

گروه تدوین کننده:

ردیف	نام و نام خانوادگی	نام	مدرک تحصیلی	شغل (حرفه)	شماره تماس	ملحقات
۱	محمد ترابی		فوق لیسانس	مدیر عامل شرکت مهرکام پارس		MBA مدیریت
۲	محمود رضا امیرحسینی		دکترا	رئیس مرکز علمی کاربردی مهرکام پارس		مدیریت مهندسی
۳	ام سلمه سراجی		کارشناسی ارشد	مدرس دانشگاه		مدیریت صنعتی
۴	فرهاد حکبی		کارشناسی ارشد	مدرس دانشگاه		مدیریت بازارگانی
۵	اسحاق علی گنبدی		کارشناسی ارشد	مدرس دانشگاه		مدیریت صنعتی
۶	نستون بخشی زاده		کارشناسی ارشد	مدرس دانشگاه		مهندسی صنایع
۷	سعید رضا رازعی بکنا		فوق لیسانس	مدرس دانشگاه		مدیریت کارآفرینی

